

Ποιες επιχειρήσεις δημιουργήθηκαν στη χώρα μας από μια καλή ιδέα και προσείλκυσαν το ενδιαφέρον μεγάλων ξένων εταιρειών που έφθασαν στο σημείο να συνεργαστούν μαζί τους ή ακόμα και να τις εξαγοράσουν

ΡΕΠΟΡΤΑΖ ΕΥΗ ΣΑΛΤΟΥ

Είναι ελληνικές επιχειρήσεις που δημιουργήθηκαν από λίγους ανθρώπους και αφετηρία τους αποτέλεσε μια καλή ιδέα στον τομέα της τεχνολογίας. Το προϊόν που προέκυψε από την αρχική ιδέα προσείλκυσε το ενδιαφέρον μεγάλων ξένων εταιρειών, πρωτοπόρων στους τομείς τους, οι οποίες μάλιστα εξαγόρασαν τις ελληνικές επιχειρήσεις.

Σε τέτοιες επιχειρήσεις αναφέρθηκε στην πρόσφατη συνέντευξή του στο Mega και ο Πρωθυπουργός Αντώνης Σαμαράς, προκειμένου να απευθυνθεί στους νέους που παύει τις σπουδές τους, ψάχνουν για δουλειά και αισθάνονται μεγάλη δυσπιστία για το μέλλον. «Στην Ελλάδα ειδικά, σε αντίθεση για παράδειγμα με την Ιταλία, έχουμε πάρα πολλούς των θετικών επισημών», δήλωσε χαρακτηριστικά. Μίλησε, λοιπόν, για ελληνικές εταιρείες που δημιουργήθηκαν από λίγους ανθρώπους, οι οποίοι έκαναν μια τεχνολογική εφεύρεση. Δεν παρέλειψε, μάλιστα, να αναφερθεί και στις «λεγόμενες θερμοκοιτίδες, «εκεί που όλοι αυτοί μαζί μπορούν να μαζευτούν για να πέσει το κόστος τους και να

success stories στις νέες τεχνολογίες

κάνουν μαζί τη δουλειά». Αυτή τη συνεργατικότητα προωθεί και η Ελληνική Πρωτοβουλία Τεχνολογικών Συνεργατικών Σχηματισμών Corallia, ο πρώτος φορέας που συστάθηκε στην Ελλάδα για την οργανωμένη και συστηματική διαχείριση και ανάπτυξη συνεργατικών σχηματισμών καινοτομίας (innovation clusters). Επιπλέον, ο φορέας αυτός υπάγεται στο ερευνητικό κέντρο Αθηνά και τελεί υπό την αιγίδα του υπουργείου Παιδείας. Ηδη, τα πρώτα αποτελέσματα από το πρόγραμμα που πραγματοποίησε για τη δικτύωση επιχειρήσεων στον τομέα της Νανο/Μικροηλεκτρονικής ήταν, σύμφωνα με τον Νίκο Βογιατζή, διευθυντή Επιχειρηματικής Ανάπτυξης και Τεχνολογίας της Corallia, πολύ θετικά. Οι 55 επιχειρήσεις που συμμετείχαν στη δεύτερη φάση του προγράμματος είδαν, μεταξύ άλλων,



Επιχειρήσεις

τις οποίες ανέφερε στην πρόσφατη συνέντευξή του στο Mega και ο Πρωθυπουργός, προκειμένου να απευθυνθεί στους νέους που παρά τις σπουδές τους, ψάχνουν για δουλειά και αισθάνονται μεγάλη δυσπιστία για το μέλλον

τον κύκλο εργασιών τους να αυξάνεται κατά 145,34% και τις εξαγωγές τους κατά 108,45%, ενώ οι επενδύσεις από ιδιώτες σημείωσαν αύξηση 269,34%. Σήμερα, στον Συνεργατικό Σχηματισμό Συστημάτων και Εφαρμογών Νανο/Μικροηλεκτρονικής (mi - Cluster), ο αριθμός των μελών ξεπερνά τις 130 μονάδες, από μικρές και μεγάλες επιχειρήσεις έως ανώτατους εκπαιδευτικούς φορείς.

Ποια είναι, όμως, τα success stories των εταιρειών που δραστηριοποιούνται στον χώρο της τεχνολογίας, τα οποία οδήγησαν σε μεγάλες συνεργασίες ή ακόμη και εξαγορές από εταιρείες κολλοσσούς; «ΤΑ ΝΕΑ» μίλησαν με τους ανθρώπους πίσω από τις αρχικές εταιρείες ByteMobile, Nanoradio Hellas, Elxys και Helic, στις οποίες αναφέρθηκε και ο Πρωθυπουργός.

ELXYS INNOVATIONS

Εξαγοράστηκε από πολυεθνική που είναι εισηγμένη στον Nasdaq

ΤΕΣΣΕΡΙΣ ΜΗΧΑΝΙΚΟΙ με εμπειρία στον χώρο της μικροηλεκτρονικής και των τηλεπικοινωνιών ίδρυσαν το 2007 την εταιρεία Elxys Innovations, με έδρα το Κέντρο Καινοτομίας Μικροηλεκτρονικής στο Μαρούσι.

Αντικείμενό της, ο σχεδιασμός ολοκληρωμένων κυκλωμάτων για ιδιαίτερα υψηλών απαιτήσεων ασύρματες εφαρμογές. Μέσα στα πρώτα δύο χρόνια, η Elxys κατάφερε να αποκτήσει «δυνατό όνομα» στον χώρο της υψηλής τεχνολογίας.

Τον Σεπτέμβριο του 2010 η δουλειά της ελληνικής εταιρείας ανταμείφθηκε, καθώς η πολυεθνική Ceragon Networks, εταιρεία εισηγμένη στον Nasdaq με την οποία η Elxys είχε συνεργασία τα τελευταία χρόνια, αποφάσισε να την εξαγοράσει με τη μορφή άμεσης ξένης επένδυσης. Το ποσό της εξαγοράς διαμορφώθηκε σε 1,6 εκατ. δολάρια και 200.000 μετοχές της Ceragon LTD.

Πλέον, η ομάδα που ίδρυσε την Elxys εργάζεται για τη Ceragon Ελλάς. «Είχαμε μια επιτυχημένη συνεργασία με τη Ceragon κατά τη διάρκεια των τελευταίων χρόνων και

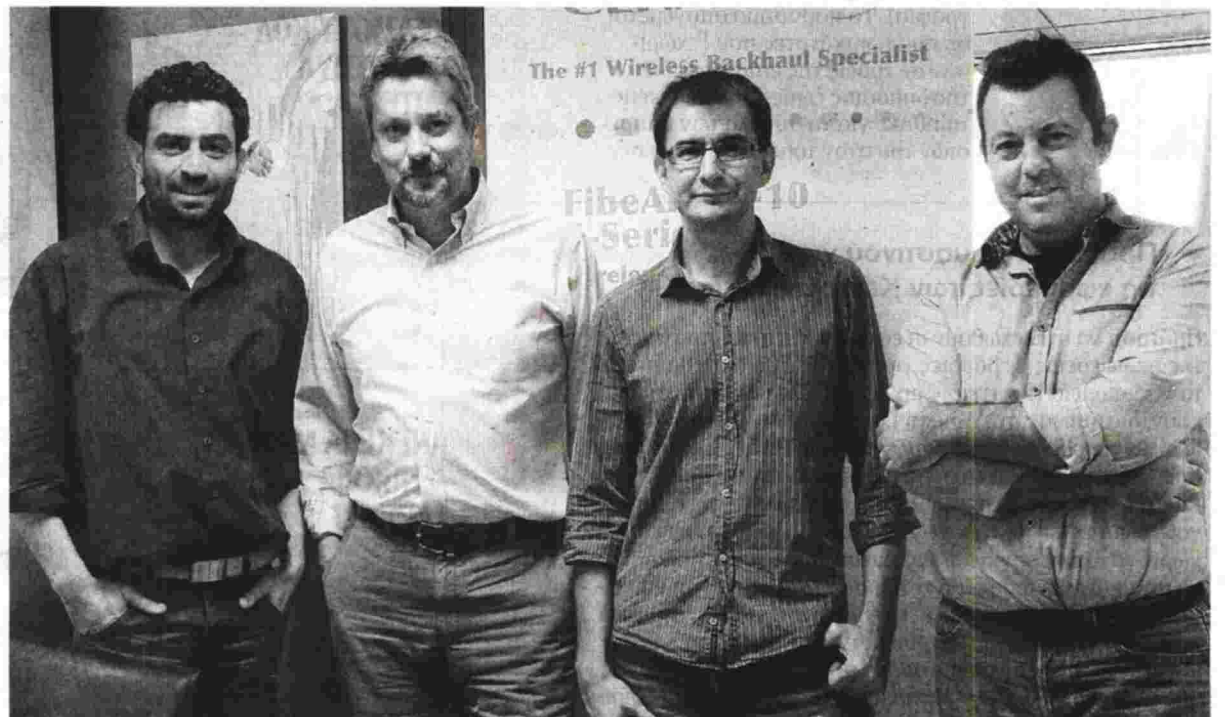
πλέον συνεχίζουμε την ενσωμάτωση της τεχνολογίας μας στα προϊόντα της. Τα πρωτοποριακά προϊόντα της ELXYS ήταν οι βασικοί λόγοι της εξαγοράς», λέει ο διευθύνων σύμβουλος και εκ των ιδρυτών της Elxys, Εμμανουήλ Μεταξάκης.

Η πολυεθνική εταιρεία μάλιστα επένδυσε και συνεχίζει να επενδύει στα ελληνικά μυαλά και στις δυνατότητες, προκειμένου να βελτιώσουν τα υπάρχοντα προϊόντα και να βοηθήσουν έτσι στην αύξηση του μεριδίου της εταιρείας στην παγκόσμια αγορά. Σημειώνεται ότι το ελληνικό τμήμα είναι μέρος του τομέα Ερευνας και Ανάπτυξης της Ceragon.



ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ

Σχεδιασμός ολοκληρωμένων κυκλωμάτων για ιδιαίτερα υψηλών απαιτήσεων ασύρματες εφαρμογές



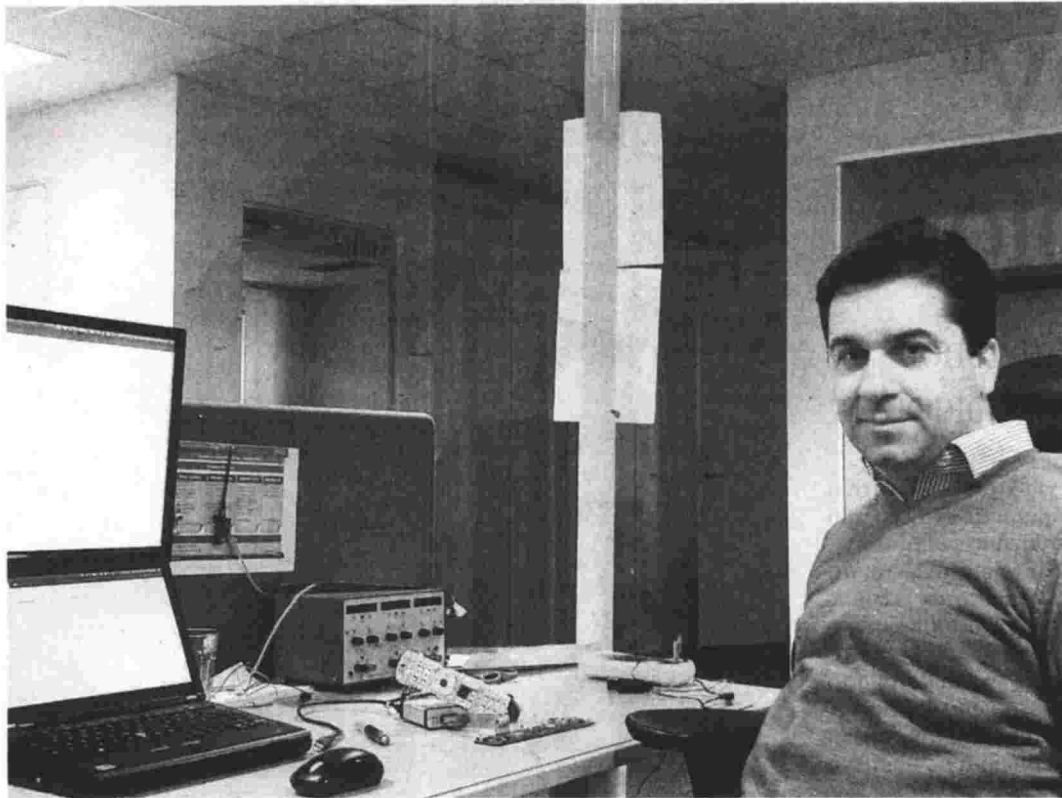
Η καλή δουλειά της ελληνικής εταιρείας Elxys ανταμείφθηκε, καθώς η πολυεθνική Ceragon Networks αποφάσισε να την εξαγοράσει προς 1,6 εκατομμύρια δολάρια, δίνοντας και 200.000 μετοχές της Ceragon LTD. Στη φωτογραφία, η ομάδα της Elxys-Ceragon

NANORADIO HELLAS

Έκαναν τη Samsung να μετακομίσει στην Πάτρα

ΣΠΟΥΔΑΣΕ στο Τμήμα Ηλεκτρολόγων Μηχανικών της Πάτρας και το 1997 ολοκλήρωσε και το διδακτορικό του στο Πανεπιστήμιο Πατρών. Ο Αλέξανδρος Μανιατόπουλος μαζί με άλλα 3 άτομα ίδρυσαν αρχικά τη μικρή ελληνική εταιρεία DCT, που κατασκεύαζε μοναδικά για την παγκόσμια αγορά προϊόντα για το ασύρματο Ιντερνετ. Δύο χρόνια αργότερα, η αμερικανική εταιρεία Atmel, μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες επεξεργαστών παγκοσμίως, ενδιαφέρθηκε και εξαγόρασε την ελληνική εταιρεία.

«Το 2006 έβλεπα ότι το ασύρματο Ιντερνετ είχε μεγάλες προοπτικές και αποφάσισα να εργαστώ στη Nanoradio, σουηδική εταιρεία η οποία είχε ιδρυθεί πριν από έναν χρόνο. Οι Σουηδοί, γνωρίζοντας το



Τον Μάιο του 2012 η κορεατική εταιρεία εξαγόρασε τη Nanoradio που είχε διευθύνοντα σύμβουλο τον Αλέξανδρο Μανιατόπουλο (φωτογραφία)

η κορεατική εταιρεία εξαγόρασε τη Nanoradio, αφήνοντας στην Πάτρα το σχεδιαστικό κέντρο της (Samsung Nanoradio Design Centre) με διευθύνοντα σύμβουλο τον κ. Μανιατόπουλο, ο οποίος μοιράζει πλέον τον χρόνο του μεταξύ Πάτρας και Σουηδίας όπου παραμένουν τα κεντρικά της Samsung Nanoradio.



ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ

Ολοκληρωμένο κύκλωμα ασύρματης δικτύωσης για κινητά τηλέφωνα

δυναμικό των ελλήνων μηχανικών, αποφάσισαν να στήσουν ένα ελληνικό τμήμα, τη Nanoradio Hellas, το οποίο βοήθησε τη μητρική εταιρεία να κρατηθεί στη ζωή. Πώς; Η πρότασή μας για βέλτιστο ολοκληρωμένο κύκλωμα ασύρματης δικτύωσης για κινητά τηλέφωνα χρηματοδοτήθηκε από πρόγραμμα ΕΣΠΑ και

η Nanoradio έβγαλε στην αγορά αυτό το προϊόν. Μάλιστα, πούλησε συνολικά 8 εκατομμύρια κομμάτια σε εταιρείες όπως η Samsung, η Sharp και η Sony Ericsson. Η επιτυχία του προϊόντος ήταν τέτοια, που η Samsung χρησιμοποίησε αυτό το κύκλωμα σε 5-6 μοντέλα της», λέει στα «NEA». Έτσι, τον Μάιο του 2012



Η επιχειρηματικότητα που... κοιτάζει εκτός συνόρων είναι, σύμφωνα με τον Γιώργο Κουτσογιαννόπουλο (ενός εκ των ιδρυτών της Helic), μονόδρομος για τη χώρα μας

HELIC

Την εμπιστεύονται πελάτες - γίγαντες από όλο τον κόσμο

ΜΕΧΡΙ ΤΟ 2000, η εμπειρία των ηλεκτρολόγων μηχανικών Γιώργου Κουτσογιαννόπουλου και Σωτήρη Μπαντά ήταν καθαρά ερευνητική. Μέσα από την έρευνα για το διδακτορικό τους στο Μετσόβιο, διαπίστωσαν κάποια κενά στην παραγωγική διαδικασία της σχεδίασης ολοκληρωμένων κυκλωμάτων, τα οποία θα μπορούσαν να συμπληρωθούν εάν εφτιαχταν κάποια προϊόντα. Έτσι, γεννήθηκε η Helic, η εταιρεία που αναπτύσσει λογισμικό - εργαλείο για τη σχεδίαση ολοκληρωμένων κυκλωμάτων. Την επιχειρηματική τους ιδέα εμπιστεύτηκαν και χρηματοδότησαν μεγάλες εταιρείες αλλά και άνθρωποι του χώρου, όπως ο γκουρού της Σίλικον Βάλει, Αντι Μπεκτολ-



ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ

Κατασκευάζει λογισμικό - εργαλείο για τη σχεδίαση ολοκληρωμένων κυκλωμάτων

σάμ. «Αυτό που θέλουν οι επενδυτές είναι να αναπτύσσει φιλόδοξα αλλά ρεαλιστικά επιχειρηματικά σχέδια, να δουλεύει πολύ σκληρά και να εκτελεί ακριβώς αυτά που υπόσχεσαι», εξηγεί στα «NEA» ο κ. Κουτσογιαννόπουλος.

Η Helic έχει σήμερα περισσότερους από 60 πελάτες - κολλοσούς της μικροηλεκτρονικής, που έχουν εμπιστευθεί τα εργαλεία της για να φτιάξουν τα δικά τους προϊόντα. Από την Intel, τη Samsung και τη Fujitsu - που έχει ποσοστό 12% της εταιρείας - μέχρι μεγάλες εταιρείες στις ΗΠΑ, την Ιαπωνία, την Κορέα, το Ισραήλ και την Ευρώπη. Με 50 άτομα προσωπικό, η ελληνική εταιρεία διαθέτει δικό της γραφείο στη Γιοκοχάμα, ενώ έδρα της πλέον είναι η Καλιφόρνια. Στην Αθήνα, βέβαια, βρίσκεται ολόκληρη η ομάδα έρευνας και ανάπτυξης και η εταιρεία έχει αντιπροσώπους στη Σεούλ, το Τελ Αβίβ, στο Μόναχο και τη Σαγκάη.

Η επιχειρηματικότητα που... κοιτάζει εκτός συνόρων, πάντως, είναι σύμφωνα με τον κ. Κουτσογιαννόπουλο μονόδρομος για τη χώρα μας. «Περισσότεροι από τους μισούς Έλληνες θα πρέπει να εξάγουν είτε προϊόντα είτε υπηρεσίες. Αυτό θα μας κάνει δυνατή οικονομία. Χρειάζεται, βέβαια, χρόνος και σωστή εκπαίδευση».

BYTEMOBILE

Συνεργασία που άξιζε 435 εκατομμύρια δολάρια

ΤΟ 2001 απόφοιτοι του Τμήματος Μηχανικών Η/Υ και Πληροφορικής του Πανεπιστημίου Πατρών, εκ των οποίων οι δύο ήταν οι Πάρις Ζαφείρης και Γιώργος Τσώλης, ξεκίνησαν την εταιρεία Daedalus Networks, με αντικείμενο την ανάπτυξη προϊόντων και τεχνολογιών για δίκτυα μεγάλων οργανισμών. Μία χρονιά πριν, απόφοιτοι του Πανεπιστημίου του Ιλινόι, με την καθοδήγηση του καθηγητή τους Κωνσταντίνου Πολυχρονόπουλου, είχαν ιδρύσει την ByteMobile Inc., με αντικείμενο τη βελτιστοποίηση δικτύων κινητής τηλεφωνίας. Η συνεργασία μεταξύ των δύο εταιρειών ήταν στενή, μέχρι που τον Ιανουάριο του 2004 η ByteMobile αγόρασε την ελληνική. «Σχεδόν μία δεκαετία μετά τη δική μας προσπάθεια, διαπιστώνουμε ότι οι προϋποθέσεις είναι καλύτερες και πιο ευνοϊκές για νέα παιδιά που θέλουν να ξεκινήσουν τη δική τους εταιρεία στις νέες τεχνολογίες», σημειώνουν οι κ. Ζαφείρης και Τσώλης.

Η διευρυμένη πλέον εταιρεία συνέχιζε να καινοτομεί, με νέα προϊόντα για βελτίωση των υπηρεσιών δεδομένων στα δίκτυα κινητής τηλεφωνίας. Και κατέκτησε την πρωτοκαθεδρία στην

αγορά, με περισσότερα από 130 δίκτυα κινητής τηλεφωνίας παγκοσμίως να χρησιμοποιούν τις λύσεις της. «Στην Πάτρα συνέχισε να μεγαλώνει το δεύτερο σε μέγεθος Κέντρο Ανάπτυξης της εταιρείας και το μεγαλύτερο εκτός των ΗΠΑ», σημειώνει το στέλεχος της εταιρείας, μηχανικός, Γιάννης Μπουρνάκας, ο οποίος βρίσκεται εκεί από το 2008. Η επιτυχία της ByteMobile ήταν αρκετή για να εξαγοραστεί τον Ιούλιο του 2012 προς 435 εκατομμύρια δολάρια από την αμερικανική Citrix Systems Inc., εισηγμένη στον Nasdaq, με επίσης κύκλο εργασιών γύρω στα 3 δισ. δολάρια. Πριν από την εξαγορά, από τα 300 άτομα που είχε η ByteMobile, τα 55 ήταν στην Πάτρα. Σήμερα το ελληνικό προσωπικό φθάνει τα 85 άτομα.



ΤΟ ΠΡΟΪΟΝ

Βασικό αντικείμενο η παροχή υπηρεσιών δεδομένων για βελτιστοποίηση δικτύων κινητής τηλεφωνίας



Η ομάδα του ελληνικού τμήματος της ByteMobile, η οποία εξαγοράστηκε από την αμερικανική εταιρεία Citrix. Από αριστερά, οι Τάκης Δημήτριουλας, Σπύρος Καποτάς, Γιάννης Κικίδης, Γιώργος Τσώλης, Γιάννης Μπουρνάκας, Πάρις Ζαφείρης