



Όταν η καινοτομία μιλάει ελληνικά

Στα ελληνικά ερευνητικά κέντρα αναπτύσσεται σημαντική έρευνα σε τομείς τεχνολογικής αιχμής. Εκεί γεννιούνται οι νέες ιδέες που θα βγάλουν την Ελλάδα από το τέλμα της κρίσης και της απαισιοδοξίας. Τρία τεχνολογικά πάρκα, ένα ινστιτούτο και ένας φορέας οργάνωσης και ανάπτυξης καινοτομικών clusters, δημιουργούν το νέο μοντέλο της ελληνικής οικονομίας το οποίο θα βασίζεται στην εξωστρέφεια, την καινοτομία και την ανταγωνιστικότητα.

ΑΠΟ ΤΟΝ ΚΩΣΤΑ ΦΑΡΜΑΚΗ, ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΓΙΑΝΝΗΣ ΒΑΣΤΑΡΔΗΣ

CORALLIA CLUSTERS INITIATIVE

Το Corallia αποσκοπεί στη δημιουργία μιας μικρής Silicon Valley για τις ελληνικές επιχειρήσεις έντασης γνώσης και υψηλής τεχνολογίας. Είναι ο πρώτος στην Ελλάδα φορέας οργάνωσης και ανάπτυξης συνεργατικών σχηματισμών καινοτομίας (innovation clusters) και, μετά από τριάντα χρόνια λειτουργίας, τα αποτελέσματα είναι θεαματικά, όπως τονίζει ο καθ. Βασίλειος Μακίος, από τους εμπνευστές της πρωτοβουλίας.

Το Corallia είναι φορέας διαχείρισης και ανάπτυξης συνεργατικών σχηματισμών (clusters), δηλαδή ολοκληρωμένων οικοσυστημάτων στα οποία δραστηριοποιούνται συντονισμένα επιχειρήσεις, ακαδημαϊκά ιδρύματα, ερευνητικά κέντρα, φορείς μεταφοράς τεχνολογίας, εμπορικές ή επενδυτικές τράπεζες, κεφάλαια επιχειρηματικών συμμετοχών, επιχειρηματικοί άγγελοι, εθνικές και περιφερειακές αρχές, σε συγκεκριμένους κλάδους και περιφέρειες της χώρας όπου προϋπάρχει ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, και πρώτιστως, σε κλάδους έντασης γνώσης, υψηλής τεχνολογίας και εξαγωγικού χαρακτήρα.

Στα clusters αυτά, το Corallia λειτουργεί ως καταλύτης με στόχο τη δημιουργία ευνοϊκών συνθηκών για την ανάπτυξη, αξιοποίηση και προώθηση της ελληνικής καινοτομίας σε εθνικό και διεθνές επίπεδο. Για τη δημιουργία αυτών των «ευνοϊκών συνθηκών», το Corallia αναλαμβάνει και υλοποιεί δράσεις στήρι-



ξης με στόχους, όπως μείωση λειτουργικού κόστους, δικτύωση σε παγκόσμιο επίπεδο, κεφαλαιοποίηση της επιχειρηματικής έρευνας, διεθνοποίηση των ελληνικών επιχειρήσεων, εκπαίδευση και επαγγελματική κατάρτιση, δημιουργία θέσεων εργασίας, δημιουργία ταυτότητας «Καινοτομίας Made in Greece» και ενίσχυση της επιχειρηματικότητας.

Με άλλα λόγια, το Corallia δεν επεμβαίνει στην επιχειρηματική δράση των συνεργαζόμενων εταιρειών ή/και φορέων, αλλά τους υποβοηθά. Μπορεί να παρέχει στέγη με ευνοϊκούς όρους, υποστήριξη στη διαδικασία κατοχύρωσης των ιδεών και διασύνδεση με πιθανούς

χρηματοδότες. Διοργανώνει σεμινάρια, βοηθά στην προβολή, θα μπορούσε να το παρομοιάσει κανείς με το να σε βοηθούν να μάθεις ποδήλατο: κάποιος σε κρατάει ελαφρά από τη σέλα και σου δείχνει το δρόμο, θα πρέπει όμως εσύ να κρατήσεις την ισορροπία και να κάνεις πετάλι.

1. ΟΤΑΝ Η ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ ΜΙΛΑΕΙ ΕΛΛΗΝΙΚΑ (χειμώνας 2011)

Μέσο: LIMITED EDITION

Ημ. Έκδοσης: . . . 01/12/2010 Ημ. Αποδελτίωσης: . . . 14/12/2010

Σελίδα: 72



Γιατί επλέξατε αρχικά τον τομέα της μικροηλεκτρονικής;

Επειδή εντοπίσαμε, μέσα από μια αναλυτική διαδικασία χαρτογράφησης που υλοποιήσαμε, ότι προ-υπήρχε η δυναμική της χώρας, για να αναπτυχθεί περαιτέρω. Και αυτό δεν είναι τυχαίο, το εύρος προϊόντων του τομέα είναι μεγάλο, κινείται σε μια αγορά ενός τρισεκατομμυρίου και στον οποίο ακόμα και ένα μικρό προϊόν μπορεί να γίνει παγκόσμια επιτυχία ή ακόμα και να αλλάξει τη παγκόσμια δεδομένα.

Πώς ξεκινήσατε αυτή την πρωτοβουλία;

Πριν από περίπου τέσσερα χρόνια, σκεφτήκαμε με τον δρα Jorge Sanchez και τον δρα Νίκο Βογιατζή πώς μπορούμε να βοηθήσουμε αυτήν τη χώρα να βγει από τη μιζέρια αξιοποιώντας την υψηλή τεχνολογία, την καινοτομία, τις εξαγωγές και την ένταση γνώσης, τη δυναμική που γνωρίζαμε ότι υπάρχει. Και ποιοι τα παράγουν αυτά; Μικρές και μεσαίες εταιρείες οι οποίες στη χώρα μας είναι πολλές. Οι οποίες θα πρέπει να εκπαιδευτούν να «μυρίζονται» πού είναι οι ευκαιρίες, πού είναι το νέο προϊόν, πώς θα αξιοποιηθούν τις ιδέες τους. Αυτό γίνεται μόνο με τη συνεργασία και εκεί βοηθά πραγματικά η ιδέα των clusters. Δηλαδή, μια μεθοδολογία κατά την οποία εταιρείες μικρές βοηθούν η μία την άλλη με τεχνολογία, έρευνα και εξέλιξη ώστε το προϊόν που θα παράγει η κάθε μία να είναι υψηλής ποιότητας και ανταγωνιστικό στο εξωτερικό. Ετσι, αναλάβαμε για λογαριασμό του κράτους αυτό το πρόγραμμα.

Πόσο γρήγορα απέδωσε το εγχείρημα για το mi-Cluster;

Στα δύο πρώτα χρόνια η «ένωση» των δώδεκα -τότε, σήμερα πάνω από 700- εταιρειών διπλασίασε το δυναμικό της, τις εξαγωγές και τις πατέντες. Φέραμε σε επαφή τα ερευνητικά κέντρα πάνω από 40 πανεπιστημίων και ύστερα άρχισαν εταιρείες από όλη την Ελλάδα να ζητούν συνεργασία.

Αυτό είναι και το βασικό σας όραμα;

Πρότυπό μας είναι η Σχολή των Αθηνών. Αυτό που κάναμε εμείς εδώ το έκαναν πρώτοι οι αρχαίοι Έλληνες. Μέσα σε 200 χρόνια άλλαξαν όλες τις επιστήμες. Δεν είναι τυχαίο που στη Μίλητο ο Θαλής, ο Παρμενίδης, ο Λεύκιππος, ο Ηρακλείτος και ο Αναξίμανδρος άλλαξαν τον κόσμο της Φυσικής. Αυτό ήταν το cluster της Ιωνίας. Συνεργατικά λειτούργησαν, ο ένας με τις ιδέες του άλλου. Είναι το πιο σημαντικό συστατικό για την επιτυχία αυτής της συνταγής. Αν δεν επιτευχθεί συνεργασία, τότε δεν μπορεί να αποφέρει τα επιθυμητά αποτελέσματα, ούτε να πετύχει στρατηγικής σημασίας στόχους για τη χώρα.

Ποια είναι τα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα της Ελλάδας;

Ο Έλληνας είναι ανταγωνιστικός, φρενερτικός και ευέλικτος. Αλλά δεν αντέχει τη συνεργασία. Αυτό αρχίζει να αλλάζει και η πρωτοβουλία μας αποδεικνύει ότι τα αποτελέσματα είναι άμεσα και μετρήσιμα.

www.corallia.org

(σ.σ.: μέρος της συνέντευξης του κ. Μακίου είχε δημοσιευτεί το Μάρτιο του 2010 στο περιοδικό GK της ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΗΣ)

ΜΑΖΙ ΣΤΗΝ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

Η Micrel Medical Devices και η InAccess Networks είναι δύο από τις επιχειρήσεις που συνεργάζονται με το Corallia



INACCESS NETWORKS Εφαρμογές διαχείρισης φωτοβολταϊκών πάρκων

Εκτός από τους συλλέκτες του, κάθε φωτοβολταϊκό πάρκο χρειάζεται ένα ολοκληρωμένο πρόγραμμα παρακολούθησης της παραγωγής, μέτρησης της απόδοσής του, σύστημα ασφάλειας για την πρόληψη και αντιμετώπιση βλαβών και δεκάδες άλλες λειτουργίες που θα πρέπει να γίνονται όσο το δυνατόν πιο αυτόματα. Η InAccess κατασκευάζει το InSolar, ένα σύστημα διαχείρισης που δίνει στον διαχειριστή του πάρκου πλήρη έλεγχο κάθε λειτουργίας.

Η InAccess ιδρύθηκε το 2000 και, όπως μας λέει ο διευθυντής της κ. Βασίλης Νέλλας, «ξεκίνησε να αναπτύσσει συστήματα στο χώρο των ευρυζωνικών δικτύων και των τηλεπικοινωνιών. Το 2004 ήρθε η πρώτη στρατηγική συνεργασία με την ΑΤΗΚ (Αρχή Τηλεπικοινωνιών Κύπρου) και σύντομα άρχισε να εξάγει τα προϊόντα της στο εξωτερικό». Η εταιρεία ειδικεύτηκε στην ενεργειακή διαχείριση υποδομών, στα «έξυπνα σπίτια» και στις πλατφόρμες συλλογής και επεξεργασίας τηλεμετρήσεων. Το InSolar συνδυάζει την έρευνα της InAccess στο χώρο των Ανανεώσιμων Πηγών Ενέργειας μαζί με την εμπειρία της στο χώρο των τηλεπικοινωνιών. Έτσι εγκαταστάθηκαν στα περισσότερα μεγάλα φωτοβολταϊκά πάρκα που κατασκευάστηκαν στην Ελλάδα από το 2008 και μετά, ενώ θα χρησιμοποιηθεί στο αντίστοιχο πάρκο ισχύος BMW που θα κατασκευαστεί στο αεροδρόμιο «Ελευθέριος Βενιζέλος».

Η εταιρεία σήμερα απασχολεί 40 εργαζομένους, κατα το πλείστον εξειδικευμένους μηχανικούς. Ο κύκλος εργασιών το 2009 ήταν 6,2 εκατ. ευρώ. Συστήματά της έχουν εγκατασταθεί -ή πρόκειται να εγκατασταθούν- σε Ιταλία, Κύπρο, Βουλγαρία, Ισπανία και Γερμανία.
www.inaccessnetworks.com



MICREL

Πρωτοπόρος στις συσκευές έγχυσης φαρμάκου είναι δύο από τις επιχειρήσεις που συνεργάζονται με το Corallia

Η Micrel ιδρύθηκε το 1980 από τους κ. Νικήτα Μάχλη και Αλέξανδρο Τσουκαλή. Πρώτη τους μεγάλη επιτυχία ήταν η κατασκευή μιας καινοτόμου αντλίας για χρήση από πάσχοντες από μεσοοισακή αναμμία τους οποίους οι έως τότε λύσεις δεν κάλυπταν. Ερευμώντας, δοκιμάζοντας και βελτιώνοντας τα προϊόντα τους, σύντομα έγιναν από τους σημαντικότερους κατασκευαστές στην Ευρώπη στις αντλίες έγχυσης φαρμάκων, βρίσκοντας λύσεις για περιπτώσεις χρόνιου πόνου, χημειοθεραπειών και μετεγχειρητικού άλγους. Οι φορητές συσκευές για κατ' οίκον νοσηλεία διαθέτουν μηχανισμό άντλησης του φαρμάκου απευθείας από τη συσκευασία του για τη χορήγηση στον ασθενή, οι αντλίες Rhythmic. Εξέλιξη τους αποτελούν οι αντλίες Rhythmic Connect οι οποίες, με τη χρήση του δικτύου κινητής τηλεφωνίας, επικοινωνούν με το τοπικό Κέντρο Υγείας ή τον υπολογιστή του θεράποντος ιατρού, απ' όπου εκείνος μπορεί να ρυθμίζει κατά βούληση τη δόσολογία του φαρμάκου.

Σήμερα η Micrel κατέχει πάνω από το 90% της αγοράς στην Ελλάδα ενώ εφάγει στις περισσότερες χώρες της Ε.Ε. αλλά και σε Ινδία, Μαλαισία, Κίνα και Σιγκαπούρη. Το μέγεθος της επιτυχίας της φαίνεται και από το γεγονός ότι ανταγωνιστές της είναι πολυεθνικές εταιρείες τερστίου μεγέθους. Το 95% του κύκλου εργασιών γίνεται στο εξωτερικό, ενώ για το 2010 είχε ανάπτυξη που έφτασε το εντυπωσιακό 30%. Κατέχει οκτώ διεθνή διπλώματα ευρεσιτεχνίας, ενώ ενώσεις ασθενών αναγνώρισαν τις συσκευές της Micrel ως τις καλύτερες σε παγκόσμιο επίπεδο.

www.micrelmed.com