



► Start-ups

Μικρές ανάσες ζωής στο νέο

ΠΩΣ ΠΡΩΤΟΒΟΥΛΙΕΣ ΟΠΩΣ ΤΟ OPENFUND ΚΑΙ ΤΟ CORALLIA ΣΤΗΡΙΖΟΥΝ ΚΑΙΝΟΤΟΜΕΣ ΙΔΕΕΣ

■ ΑΠΟ ΤΗ **ΡΟΗ ΧΑΪΚΟΥ**
roi.haikou@capital.gr

Ο α υπήρχε Facebook, Twitter ή Google, αν όσοι τα εμπνεύστηκαν δεν είχαν εξασφαλίσει την απαραίτητη χρηματοδότηση για να στηρίξουν τις ιδέες τους οι οποίες οδήγησαν στη δημιουργία εταιρειών που σήμερα αξίζουν δισεκατομμύρια; Πιθανότητα όχι. Τις ίδιες καινοτόμες ιδέες και, γιατί όχι, την επόμενη εφαρμογή που θα φέρει τα πάνω κάτω στο social networking ή στον κόσμο του Internet αναζητούν και αρκετοί Έλληνες. Αντίθετα όμως με ό,τι συμβαίνει στην άλλη πλευρά του Ατλαντικού και στις περισσότερες ευρωπαϊκές χώρες, στην Ελλάδα πολλά από αυτά τα **start-ups**, τα εταιρικά δηλαδή σχήματα που βρίσκονται στα πρώτα βήματά τους και μετρούν μέχρι και ένα χρόνο ή δύο χρόνια ζωής, μένουν στα χαρτιά ελλείψει καθοδήγησης και χρηματοδότησης...

Το κενό αυτό σπεύδουν να καλύψουν πρωτοβουλίες όπως το **OpenFund**, η **Drin Ventures** και η **Virtual Trip**, μεταξύ άλλων, που στόχο έχουν να ενισχύσουν την επιχειρηματικότητα δίνοντας το πρώτο οικονομικό... οξυγόνο σε νεοσύστατες εταιρείες ή ακόμη δείχνοντας σε ένα φοιτητή-επιχειρηματία πώς θα κάνει μια ιδέα πράξη.

Οι εν λόγω πρωτοβουλίες ουσιαστικά βρίσκονται στα σπάργανα στη χώρα μας (αποτελούν το 0,002% των επενδύσεων), **απορροφώντας πολύ μικρά ποσά ως ποσοστό του ΑΕΠ**. Σύμφωνα με τον κ. **Πώργο Κασσελάκη**, εκ των ιδρυτών του OpenFund, «στην Ε.Ε. τέτοιου είδους πρωτοβουλίες για τη χρηματοδότηση ιδεών στο αρχικό στάδιο καλύπτονται κυρίως από επιδοτήσεις, οι δε Ευρωπαίοι δεν είναι γεννικότερα ιδιαίτερα θετικοί στο να αναλαμβάνουν επιχειρηματικό ρίσκο». Και αυτό γιατί παγκοσμίως το 90% των start-ups δεν καταφέρνει να επιβιώσει πάνω από 1-2 χρόνια.

Αυτοί οι επιχειρηματίες, σε συνεργασία και με άλλους

επενδυτές, ακόμη και τράπεζες, δίνουν μια μεγάλη ευκαιρία στους νέους, ανοίγοντάς τους την πόρτα της χρηματοδότησης. Τι λαμβάνουν οι ίδιοι ως αντάλλαγμα; **Ένα μέρος του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας**.

«Στο OpenFund δεν χρειάζεται καν να έχει κάποιος την εταιρεία. Έρχεται σε μας απλώς με ένα χαρτί που λέει τι θέλει να κάνει, **ούτε καν με business plan**, και εμείς, αν κρίνουμε ότι αυτό που προτείνει είναι αποδοτικό, τον βοηθάμε σε όλα τα απαιτούμενα βήματα», αναφέρει στο «Κ» ο 25χρονος κ. Κασσελάκης, απόφοιτος του τμήματος Πληροφορικής του Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης.

Το OpenFund ξεκίνησε τη λειτουργία του το 2009 με βασικό υποστηρικτή και σημαντικό επενδυτή την Τράπεζα Πειραιώς, ενώ άλλοι συνεργάτες είναι η Microsoft, η Google κ.ά. Η εν λόγω πρωτοβουλία βοηθά μια ιδέα να γίνει πράξη, παρέχει συμβουλευτική υποστήριξη (νομικά, λογιστικά, μάρκε-

τινγκ, πωλήσεις κ.λπ.), αλλά και τα πρώτα απαιτούμενα κεφάλαια.

Οι **επιχειρήσεις λαμβάνουν μια πρώτη χρηματοδότηση της τάξης των 25.000-35.000 ευρώ, ενώ μέσα σε περίοδο περίπου 4-6 μηνών θα πρέπει να έχουν μετρήσιμα αποτελέσματα**. Οι επενδυτές λαμβάνουν το 10% του μετοχικού κεφαλαίου της νεοσύστατης εταιρείας και το OpenFund το 5%.

Ολοκληρώνοντας τον πρώτο κύκλο επιλογής start-ups, η

ομάδα του OpenFund ήδη ενέκρινε τη χρηματοδότηση σε 4 από τις περίπου 100 επιχειρηματικές ιδέες που εξέτασε, **εκ των οποίων οι δύο είναι στο εξωτερικό**.

Πανευρωπαϊκά υπάρχουν μόλις δύο τέτοιες πρωτοβου-





ελληνικό επιχειρείν

Τα είδη αρχικής επιχειρηματικής χρηματοδότησης

SEED CAPITAL FUNDING

Κεφάλαιο για ανάπτυξη και δοκιμή μιας αρχικής ιδέας. Πρόκειται για κεφάλαιο επιχειρηματικού κινδύνου στα πρώτα στάδια και καλύπτει ανάγκες μέχρι περίπου 6 μήνες. Αφορά επιχειρήσεις που έχουν μέχρι και ένα χρόνο ζωής. Συνήθως ο επενδυτής παρέχει μέχρι 50.000 ευρώ, λαμβάνοντας ένα ποσοστό της εταιρείας. Αυτού του είδους κεφάλαια παρέχει κυρίως το OpenFund.

START-UP 'H EARLY STAGE CAPITAL FUNDING

Κεφάλαιο χρηματοδότησης αρχικού σταδίου παραγωγής, marketing και πωλήσεων σε επιχειρήσεις που δείχνουν δείγματα ή είναι κερδοφόρες. Το λεγόμενο και κεφάλαιο εκκίνησης, από 50.000 μέχρι και 500.000 ευρώ. Σε αυτή την επενδυτική κατηγορία ανήκουν πρωτοβουλίες όπως της DrIn Ventures.

EXPANSION DEVELOPMENT FINANCING

Τα κεφάλαια που λαμβάνει μια επιχείρηση για να χρηματοδοτήσει την ανάπτυξη της και τα οποία συνήθως υπερβαίνουν τις 500.000 ευρώ. Αυτού του είδους την ανάπτυξη χρηματοδοτούν κυρίως τα Venture Capital όπως είναι το Oxygen Capital, η Attica Ventures, το TANEΟ κ.λπ.



Το OpenFund στο οποίο συμμετέχει η Τράπεζα Πειραιώς έχει ολοκληρώσει ήδη τον πρώτο κύκλο επιλογής start-ups, ήξει ο Γ. Κασσελάκης.

λίες, το ελληνικό OpenFund και το Seedcamp, ενώ ετοιμάζεται ακόμη μία από την Index Ventures, σύμφωνα με τον ίδιο. Στις ΗΠΑ φτάνουν τις έντεκα.

«Αναζητάμε εφαρμογές πάνω στο Internet, το κινητό και τις υπηρεσίες, διεθνούς καινοτομίας, αφού στόχος μας δεν είναι μόνο η ελληνική αγορά, και μια καλή ομάδα η οποία να είναι ευέλικτη, ανοιχτόμυαλη, που θα μπορεί να εξελίξει την αρχική της ιδέα», σημείωσε ο κ. Κασσελάκης.

πλευράς του Δημοσίου, είναι το Κέντρο Καινοτομίας Μικρο-ηλεκτρονικής, γνωστότερο ως Corallia.

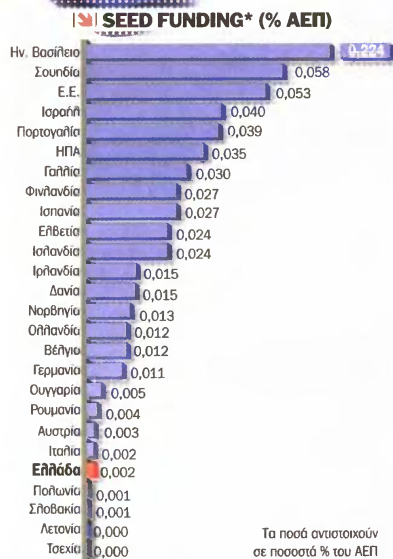
Πρόκειται για μια «θερμοκοιτίδα» νέων επιχειρήσεων, οι οποίες δραστηριοποιούνται στο σχεδιασμό και την παραγωγή καινοτόμων τεχνολογικών προϊόντων ή εφαρμογών με πελάτες σημαντικές διεθνείς επιχειρήσεις πληροφορικής. Την έδρα τους εκεί έχουν μεταξύ άλλων οι οι AntCor, Analogies, Alma Technologies, Helic κ.λπ.

Το mi-Cluster στον τομέα της Νέο/Μικροηλεκτρονικής και των Ενοσωματωμένων Συστημάτων φέρει τη σφραγίδα του πρώτου cluster καινοτομίας στην Ελλάδα, το οποίο από τη σύστασή του το 2006 έως και σήμερα ακολουθεί μια αύξουσα πορεία σε αριθμό μελών και πλέον αριθμεί περισσότερους από 100 φορείς (ελληνικές καινοτόμες επιχειρήσεις, πανεπιστημιακά εργαστήρια και ερευνητικά ινστιτούτα) από όλη την Ελλάδα.

Το δικό της λιθαράκι βάζει και η Microsoft μέσα από το Κέντρο Καινοτομίας. Σύμφωνα με τον κ. **Φώτη Δραγανίδη**, Innovation Manager του Κέντρου Καινοτομίας, υποστηρίζονται περίπου 10 start-ups κάθε χρόνο, παρέχοντάς τους δωρεάν τα εργαλεία για να αναπτύξουν τις εφαρμογές τους, αλλά και τον απαιτούμενο χώρο στα γραφεία του. **Το Κέντρο Καινοτομίας της Microsoft λειτουργεί μέχρι ένα βαθμό σαν «θερμοκοιτίδα», φιλοξενώντας από 6 μήνες μέχρι 1 χρόνο τις εταιρείες, αλλά, όπως τόνισε ο κ. Δραγανίδης, «εμείς δεν δίνουμε χρηματοδότηση».**

Για τη φετινή χρονιά, έχουν κάνει «έδρα» τους το Κέντρο Καινοτομίας πέντε start-ups, ενώ ακόμη δύο υποστηρίζονται τεχνολογικά. «Από που επίσης κάνουμε για τις νέες εταιρείες που υποστηρίζουμε είναι να τους ανοίξουμε τις πόρτες με τον επιχειρηματικό κόσμο και να βοηθήσουμε στη "δικτύωσή" τους, όχι μόνο στην Ελλάδα αλλά και στο εξωτερικό», υπογράμμισε ο ίδιος.

Μία από τις πιο αξιόλογες προσπάθειες, και μάλιστα από



*SEED FUNDING είναι η αρχική χρηματοδότηση που λαμβάνει μια νέα ιδέα για να δημιουργήσει το πρώτο προϊόν και να το παρουσιάσει στην αγορά ή τους επενδυτές. OPENFUND

ΠΡΟΚΗΡ

Ανοιχτά ή αβρισκονται.

με βαθμό 1 μηνιαίες από Απαρτήρηση Πληροφοριών Κινητό: 6944 Αποστολή Βι